

Enjoy what you do.

We are seeking a **Senior Associate (f/m)** to join our **Commercial and Defense Sector Team** (Warsaw) ref. no. 1/C&D/2025

What we would expect:

- Licensed legal advisor or advocate under Polish regulations.
- Approx. 7 years of experience in commercial law with a strong focus on defense-related projects.
- Solid track record of advising on contracts and regulatory matters in the defense or high-tech sectors.
- Ability to lead projects independently and coordinate with both clients and government bodies.
- Strong project management and mentoring capabilities.
- Fluency in Polish and English (written and spoken), especially in client-facing settings.

Your responsibilities:

- Manage commercial and regulatory projects in the defense industry.
- Serve as lead counsel for key clients, offering legal and strategic guidance.
- Draft and negotiate specialized commercial agreements, including defense procurement contracts.
- Advise on compliance with sector-specific laws and government procurement regulations.
- Mentor junior team members and contribute to internal knowledge development.
- Monitor changes in legislation affecting the defense sector and advise clients accordingly.

What we offer:



Cafeteria benefit
plan
(inc. sport card)



Flexibility to start
working between
8-10



Work @ home
policy



Have a voice
We listen to ideas



Attractive office
location



Professional
structure,
not corpo



Exposure to
interesting projects



Clear career
path



Development options
in NGL companies



Private
healthcare



Apply now: recruitment@nglservices.pl

Enjoy what you do.

Poszukujemy Starszego Prawnika (k/m) do Zespołu Prawa Handlowego i Sektora Obronnego (Warszawa) ref. no. 1/C&D/2025

Nasze oczekiwania:

- Posiadanie uprawnień adwokackich lub radcowskich (zgodnie z polskimi przepisami).
- Około siedmiu lat doświadczenia w prawie handlowym, ze szczególnym uwzględnieniem projektów realizowanych w sektorze obronności.
- Doświadczenie w doradztwie kontraktowym i regulacyjnym w sektorze obronnym lub zaawansowanych technologii.
- Umiejętność samodzielnego prowadzenia projektów i współpracy z klientami oraz instytucjami publicznymi.
- Rozwinięte umiejętności zarządzania projektami oraz kompetencje mentorskie.
- Biegła znajomość języka polskiego i angielskiego – w mowie i w piśmie, w szczególności w kontaktach z klientami.

Twoje zadania:

- Prowadzenie projektów handlowych i regulacyjnych w sektorze obronnym.
- Pełnienie roli głównego doradcy prawnego dla kluczowych klientów i udzielanie wsparcia strategicznego.
- Sporządzanie i negocjowanie specjalistycznych umów handlowych, w tym dotyczących zamówień dla sektora obronności.
- Doradztwo w zakresie zgodności z przepisami branżowymi oraz regulacjami dotyczącymi zamówień publicznych.
- Wsparcie merytoryczne i mentoring członków zespołu
- Monitorowanie zmian legislacyjnych wpływających na sektor obronny i doradztwo w tym zakresie.

Co oferujemy:



Pakiet benefitów
kafeterijny (w tym
kartę sportową)



Możliwość
rozpoczęcia pracy
pomiędzy 8-10



Możliwość pracy
z domu



Wpływ na NGL
Słuchamy pomysłów



Dogodną
lokalizację biura



Profesjonalną
strukturę,
nie korporację



Udział w ciekawych
projektach



Jasną ścieżkę
kariery



Rozwój w ramach
spółek Grupy NGL



Opiekę
medyczną



Aplikuj: recruitment@nglservices.pl